

Account Manager Data & Analytics

Randstad, in vast, part-time dienstverband

Over ons

Organisaties staan steeds vaker voor de uitdaging om de sterk toenemende hoeveelheid data te vertalen naar actiegericht inzicht. Naast de inzet van traditionele Business Intelligence oplossingen, helpen wij onze klanten bij het optimaal gebruik maken van nieuwe technieken en Cloud based oplossingen. Dit proces begint natuurlijk altijd bij de bron: het verkrijgen van de data.

Oprichter BI Solutions Jornt Wouda: "Wil jij meewerken aan de opbouw van ons team? Heb jij affiniteit met data & IT en kun jij dat inbrengen in een overtuigende salespitch bij interessante opdrachtgevers, met vernieuwende vraagstukken? Bel mij dan eens voor een kop koffie!"

BI Solutions Nederland is een snelgroeiende, jonge & ambitieuze onderneming. Wij geloven in focus als een belangrijke driver voor onze toegevoegde waarde, maar ook voor groei en ontwikkeling. Op technologisch vlak richten wij ons daarom op de Microsoft Business Intelligence oplossingen. Wij zijn actief in verschillende branches maar richten ons op finance, zakelijke dienstverlening, farmacie en industrie.

Een speerpunt van onze dienstverlening is onze kennis van commerciële processen. Wij adviseren onze klanten over hun data intelligence strategie en helpen deze op een pragmatische manier te vertalen naar oplossingen. Wij zorgen daarbij ook voor de implementatie bij onze klanten van de oplossing. Zowel voor wat betreft de technologie als de inrichting van de organisatie.

BI Solutions Nederland is Microsoft Partner. Ons kantoor bevindt zich in Haarlem.

**Microsoft
Partner**

Wat ga je doen?

Jij hebt een belangrijke rol bij het vermarkten en verpersoonlijken van onze producten en diensten. Jouw primaire focus ligt op het verkopen van het gehele pakket aan onze oplossingen en diensten. Zowel richting bestaande als nieuwe klanten. Door de persoonlijke relatie die jij met onze klanten opbouwt weet jij altijd wat er speelt. Jouw klanten zien jou als een vertrouwde adviseur!

Door het échte gesprek aan te gaan met de klant, weet jij wat de klant nodig heeft. Je hebt een drive om de branches waarin jouw klanten zich bevinden echt te leren kennen en om trends en ontwikkelingen te doorgronden. Op deze manier kan jij de klanten proactief adviseren hoe BI Solutions hieraan kan bijdragen.

In deze functie ben je verantwoordelijk voor het voorstel tot het sluiten van de deal. Je krijgt ondersteuning van collega's, Pré Sales en de Managing Consultant.

Wat vragen wij?

Je hebt affiniteit met (Italiaans) koken. Bent creatief en houdt van gezelligheid.

Je hebt enkele jaren ervaring als account manager bij voorkeur gerelateerd aan het Business Intelligence domein.

- HBO/WO werk- en denkniveau
- Enkele jaren ervaring in een soortgelijke functie
- Goede kennis van Nederlands en Engels
- Communicatief sterk, waarbij bij jou de focus ligt op luisteren i.p.v. zenden
- Goede presentatievaardigheden
- Initiatiefrijk
- Zelfstandig
- Proactief
- Kennis van de Microsoft Business Intelligence stack is een pré
- Een actief netwerk in de regio Haarlemmermeer is een pré.

Voor deze vacature zijn wij geïnteresseerd in medior profielen.

Wat bieden wij?

Vrijheid en flexibiliteit gebaseerd op eigen verantwoordelijkheid. Je werkt vanuit huis of vanuit ons kantoor in Haarlem. Wanneer je dat doet, maakt niet uit zolang je op een goede manier kan samenwerken met collega's en klanten. BI Solutions wil bijdragen aan jouw groei en zorgt voor een omgeving waar vernieuwing en dynamiek voelbaar zijn, met veel zelfstandigheid en verantwoordelijkheid.

- Parttime dienstverband (eventueel later uit te breiden naar een fulltime dienstverband)
- Competitief salaris
- Aantrekkelijke bonusregeling (cafetaria model)
- De laatste apparatuur om jouw werk goed uit te kunnen voeren.
- Een leaseauto
- (Microsoft BI) opleidingen

- Regelmatige diners met het team
- Leuke en leerzame events

Heb jij interesse?

Laat je gegevens achter in het rechterformulier of bel 088-7123000.